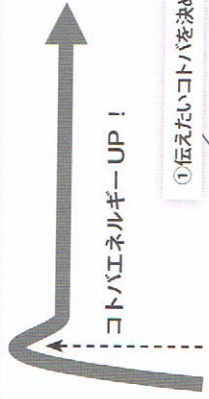


「強いコトバ」をつくる5つの技術

この本で学べば、あなたのコトバが一瞬で強くなり、人生が変わります。

① サプライズ法

超カンタンだけど
プロも使っている技術



① 伝えたいコトバを決める

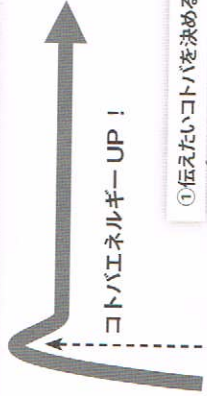
「そうだ 京都、行こう。」

② 適したサプライズワードを入れる



④ リピート法

相手の記憶にすりこみ、
感情をのせる技術



① 伝えたいコトバを決める

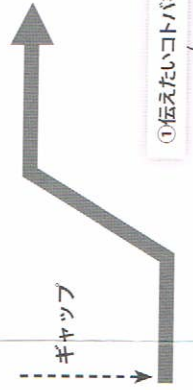
「今日は暑い、暑い。」

② くり返す



② ギャップ法

オバマ氏、村上春樹氏も使う
心を動かす技術



① 伝えたいコトバを決める

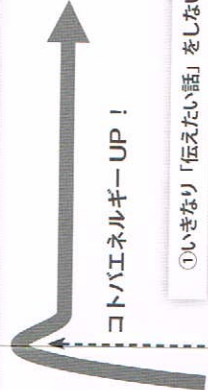
「これは私の勝利ではない。あなたの勝利だ。」

② 正反対のワードを
前半に入れる

③ 前後がつながるよう
自由につくる

⑤ クライマックス法

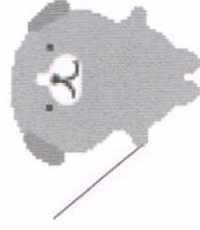
寝ている人も目をさます、
強烈なメッセージ技術



① いきなり「伝えたい話」をしない

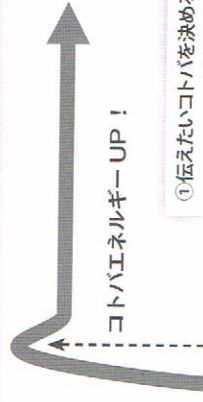
「ここだけの話ですが」 + 私はカレーが好きです。

② クライマックスワード
から始める



③ 赤裸裸法

あなたのコトバを、
プロが書いたように変える技術



① 伝えたいコトバを決める

「くちびるが震えてる。あなたが好き。」

③ 赤裸裸ワードを
入れ込む

② カラダの反応を想像



「ノー」を「イエス」に変える技術

あなたのお願いを実現させる答えは、自分の中にある。相手の中にある。

「イエス」に変える 7つの切り口

- ①相手の好きなこと
デートしてください
→「驚くほど旨いパスタどう？」
- ②嫌いなこと回避
芝生に入らないで
→「芝生に入ると、農薬の臭いがつきます」
- ③選択の自由
デートしてください
→「驚くほど旨いパスタの店と、石釜フォカッチャの店どちらがいい？」
- ④認められたい欲
残業お願いできる？
→「きみの企画書が刺さるんだよ。お願いできない？」
- ⑤あなた限定
自治会のミーティングに来て
→「他の人が来なくても、斉藤さんだけは来てほしいんです」
- ⑥チームワーク化
勉強しなさい→「いっしょに勉強しよう」
- ⑦感謝
領収書をおとしてください
→「いつもありがとうございます。領収書お願いしますか」

「イエス」に変える 3つのステップ

- ステップ1 自分の頭の中をそのままコトバにしない
- ステップ2 相手の頭の中を想像する
- ステップ3 相手のメリットと一致するお願いをつくる

①自分の頭の中を
そのままコトバにしない

デートして
ほしい

②相手の頭の中を想像する

× 興味ない人と
デートしたくない

○ 初めてのものが好き
○ イタリアンが好き

驚くほど旨い
パスタどう？

③相手のメリットと一致する
お願いをつくる